



Press Release Atiko Marzo 2018

Atiko.co, la nueva plataforma de alquiler de terrazas entre particulares

Creado en Junio 2017 por dos emprendedores jóvenes en Barcelona, la plataforma Atiko.co permite a los residentes de Barcelona, Madrid, Sevilla y otras ciudades alquilar una terraza privada de un particular durante el día para disfrutar con sus amigos de un lugar único con unas vistas únicas.

La idea

“La idea surgió cuando éramos compañeros de piso Oscar y yo (Hilaire). Siempre buscábamos terrazas los domingos para hacer una barbacoa con nuestros amigos” explica Hilaire Besse, co-fundador de Atiko. Oscar sigue “Pero las únicas terrazas de Barcelona disponibles son las de los hoteles, que son muy caras y que no son privadas”. Última conclusión de los dos: Barcelona cuenta con muchas terrazas privadas y muy pocas se utilizan. Se daban todas las condiciones para que la idea funcionara y los dos decidieron lanzarse con todo desde febrero 2017, para tener la plataforma lista en Junio.

Ahora Atiko cuenta con más de 60 terrazas, unos 1000 usuarios, con anfitriones que ya han superado los 3000€ de beneficio. Actualmente, únicamente los invitados a las terrazas pueden dejar una valoración, pero la media de las mismas es de 4.6 sobre 5.

Cómo funciona

Atiko funciona como las otras plataformas de economía colaborativa, que unen a personas que necesitan un producto o servicio con personas que lo tienen y lo alquilan (AirBnb, Blablacar, Drivy...).

La gente que tiene una terraza la puede subir en 5 minutos en Atiko, ingresando la información requerida como la descripción, el número de personas, el horario de la terraza el precio por día etc. Atiko ha creado un simulador de precio en la web para ayudar a los anfitriones definir un precio justo. “El anfitrión tiene la última palabra sobre el precio, pero nosotros le ayudamos a poner un precio “justo” con respecto a las características de su terraza. Hoy el precio medio es de 200€ para 20-25 personas” explica Hilaire Besse.

Del otro lado, la gente interesada en alquilar una terraza, “los invitados”, puede enviar una solicitud de reserva al anfitrión. Si él acepta, el invitado tendría que pagar para confirmar la reserva. Si no paga, la fecha de la terraza quedará disponible. En cuanto al perfil de los invitados, Oscar nos explica “Recibimos sobre todo demanda de grupos de 20-25 personas que quieren disfrutar de una terraza para celebrar un cumpleaños. La mayoría los invitados tienen entre 30 y 35 años y son residentes de Barcelona”.

Atiko a largo plazo

Hilaire y Oscar llevan 8 meses con Atiko y ya tienen éxito en Barcelona y Madrid. Ahora acaban de abrir el servicio en Sevilla y quieren llegar a otras ciudades de

España como Palma de Mallorca y porque no Europa. ¿El próximo reto? Buscar inversores para financiar la expansión, y contratar talentos de Digital Marketing y desarrollo Web.







Oscar (izquierda) y Hilaire (derecha), co-fundadores de Atiko

Preguntas: hilaire@atiko.co o +34 697 25 92 82